

OPTIMA**MERISEL****Microsoft***Бизнес-ланч**Москва, 5 марта 1998 г.*

WIN-WIN-WIN *

Optima - Merisel – российское представительство Microsoft

ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ О СОВМЕСТНОМ ПРОДВИЖЕНИИ НА РЫНКЕ
КОМПЛЕКТА ИЗ ПРОДУКТОВ Microsoft и **OPTIMA-WorkFlow**,
системы электронного документооборота,
разработанной фирмой «ОПТИМА».

Произошло довольно скромное, на первый взгляд, событие — три фирмы договорились о совместном продвижении на рынке российского прикладного ПО. Однако, при более внимательном рассмотрении эксперт компьютерного рынка России без труда увидит в этом некоторые знаменательные моменты, свидетельствующие о приобретении этим рынком еще более цивилизованного характера и появлении на нем таких редких качеств, как партнерство и взаимная поддержка.

Ни для кого не секрет, что молодые российские фирмы с трудом постигают одну из заповедей современного капитализма — партнерство. От неумения и нежелания работать в связке фирмы часто многое теряют. Происходит это по ряду причин, в основном из-за недостатка рыночного опыта.

В этой связи трудно переоценить воспитательную роль такой крупной западной фирмы, как **m**. Ее огромный опыт партнерства, накопленный по всему миру — отличный пример для подражания молодыми российскими компьютерными компаниями.

«ОПТИМА» — первый национальный производитель ПО, который не пошел по пути создания собственной дилерской сети для продаж разработанного продукта, а сразу обратился к профессиональной дистрибуторской фирме Merisel CIS.

Участники соглашения надеются, что этот проект — всего лишь начало плодотворного сотрудничества трех фирм.

* WIN-WIN – ситуация в маркетинге, когда в результате сделки выигрывают оба клиента. Здесь их три.

Комплект

Объектом соглашения является Комплект **Microsoft BackOffice Small Business Server (SBS)** с разработанным фирмой «ОПТИМА» продуктом **ОПТИМА-WorkFlow** — системой конфиденциального электронного документооборота, вернее его «коробочной» версией **ОПТИМА-WorkFlow LAN Edition**. Представляет особый интерес возможность использования **ОПТИМА-WorkFlow LAN Edition** клиентами, которые уже работают с **Microsoft Exchange Server (MES)**.

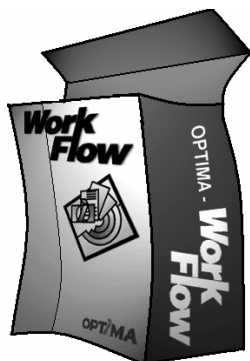
ОПТИМА-WorkFlow

Анализ рынка показал, что и государственным структурам и частному бизнесу нужна эффективная компьютерная система документооборота, сочетающая традиции российской канцелярии, возможности технологий 21-го века и приемлемую цену. Поэтому неудивительно, что свои усилия «ОПТИМА» направила именно этом направлении.

Создание ОПТИМА-WorkFlow стало возможным благодаря сотрудничеству фирм «ОПТИМА» и Microsoft. Продукт был разработан отделом, возглавляемым Ефимом Старостинным. В состав отдела входят специалисты Microsoft Certified Professional и Microsoft Certified System Engineer. «ОПТИМА» имеет статус Microsoft Solution Provider.

ОПТИМА-WorkFlow создана на инструментарии компании m. Программа удачно дополняет вышеперечисленные продукты и совместима со всеми Windows-приложениями, основными базами данных и аппаратными платформами.

Коробочная версия WorkFlow LAN Edition



Это версия для локальных сетей. Она рассчитана на самостоятельную установку и настройку клиентом. Она не предусматривает организации совместной работы нескольких территориально разнесенных подразделений компании.

Комплект поставки

Компакт-диск, документация и лицензии на пять модулей системы: **Администратор**, **Редактор** маршрутных схем, **Монитор** подключений, **Диспетчер** техпроцессов, **Клиент** (лицензия на 10 мест).

Логотип продукта

A large, stylized logo for 'WorkFlow'. The word 'Work' is in a bold, sans-serif font, and 'Flow' is in a similar font but with a thick, black outline, giving it a 3D effect.

Символ продукта



Коробочная версия ОПТИМА-WorkFlow была впервые представлена рынку 15 января на пресс-конференции фирмы «ОПТИМА».

ОПТИМА-WorkFlow уже продается. В частности фирма «ОПТИМА» с удовлетворением объявила о победе своего продукта в тендере **Госналогслужбы РФ**. Фирма рассматривает органы государственной власти, как очень важный сегмент рынка систем электронного документооборота.

Интерес органов государственной власти к ОПТИМА-WorkFlow отмечен в статье, публикуемой в журнале для правительств Европейского Сообщества *eGovernment*.

Microsoft BackOffice Small Business Server (SBS) и

Microsoft Exchange Server (MES)

Microsoft® BackOffice® Small Business Server — простое и экономичное решение для автоматизации деятельности малого бизнеса. Этот интегрированный серверный продукт предназначен для небольших организаций и включает все необходимое для автоматизации работы малого предприятия, в том числе новые и эффективные средства коммуникации с клиентами и партнерами. Small Business Server — это экономичная и простая серверная платформа, не требующая содержания штата компьютерных специалистов. Это — реальная возможность устранить преграды, которые до сих пор не позволяли небольшим организациям воспользоваться Интернетом и интрасетями.

В состав **Microsoft® BackOffice® Small Business Server** входит **Microsoft Exchange Server**, который представляет собой популярную систему обмена сообщениями на основе Интернет-стандартов. Число пользователей **Microsoft Exchange Server** растет с беспрецедентной скоростью. По самым последним данным (бюллетень *Electronic Mail & Messaging Systems*), на сегодня продано уже более 7,2 миллионов лицензий продукта. Таким образом, за последний год число пользователей **Microsoft Exchange** увеличилось почти в десять раз. Среди крупных российских компаний, которые уже внедрили или разворачивают у себя **Microsoft Exchange Server**: «Газпром», НК «Лукойл», Центральный Банк РФ, Сбербанк РФ.

Соглашение

Соглашение предусматривает совместное продвижение на рынке **ОПТИМА-WorkFlow LAN Edition и Комплекта** через дилерскую сеть компании Merisel CIS. Фирма «ОПТИМА» осуществляет внедрение продукта **ОПТИМА-WorkFlow** среди своих постоянных заказчиков и при реализации новых интеграционных проектов.

В соответствии с соглашением стоимость Комплекта существенно ниже совокупной стоимости отдельных продуктов, входящих в его состав. Компания Merisel CIS получила возможность предлагать на рынке продукты Small Business Server в комплекте с ОПТИМА-WorkFlow LAN Edition по очень конкурентным ценам. Такая ценовая политика, согласованная всеми участниками альянса, будет способствовать быстрому продвижению нового про-

дукта на рынке и обеспечит успешное формирование сети дилеров и пользователей предлагаемого программного обеспечения.

Поддержка OPTIMA-WorkFlow

Проект предполагает различные виды технической и маркетинговой поддержки, оказываемой пользователям и продавцам.

Техническая поддержка

Фирма «ОПТИМА» организовала горячую линию и страницу на своем Web-сайте, посвященную поддержке. Она планирует регулярно проводить семинары для пользователей, менеджеров и продавцов; информировать рынок о поддержке, возможностях модернизации продукта и использовании новых версий.

Маркетинговая поддержка

Планируется широкая программа маркетинговой поддержки OPTIMA-WorkFlow. Она будет направлена как на пользователей, так и на дилеров компании Merisel CIS.

Фирма «ОПТИМА» уже начала активную рекламную кампанию в компьютерной и деловой печати, серию «пользовательских» и технических статей в различных изданиях.

Up-grade и новые версии

Следующие версии OPTIMA-WorkFlow будут учитывать новые инструментальные и маркетинговые идеи. Уже ведется работа над следующей версией и разрабатывается программа upgrade.

Дистрибуция

Дистрибуция будет осуществляться только фирмой Merisel CIS. Фирмы «Оптима» и Merisel CIS связывают годы сотрудничества. Они вместе участвовали во многих проектах. Поэтому неудивительно, что и в этом проекте эти компании опять партнеры.

Дилерская программа

Участники альянса совместно разрабатывают маркетинговые пакеты и руководства по продажам для дилеров.

Говорят участники

ОПТИМА



«ОПТИМА», как и все российские фирмы, растет вместе с рынком. На смену увлечению техническими аспектами системной интеграции пришло понимание необходимости улучшения функционального содержания создаваемых фирмой решений. Клиенты начинают требовать больше value for money от своих дорогостоящих информационных систем и большего внимания к себе, т.е. того, что давно на Западе называют термином customer satisfaction.

Совместная программа продвижения продуктов Microsoft и «ОПТИМА» — очередной шаг к наиболее полному решению задач, стоящих перед российскими заказчиками. Приятно отметить, что в данном случае действительно выигрывают все стороны.

Валерий Шандалов
Президент фирмы «ОПТИМА»

Microsoft



Компания Microsoft всегда открыта для сотрудничества с ведущими российскими разработчиками. И одним из наиболее ярких примеров этого является наше решение о совместной поставке Microsoft® BackOffice® Small Business Server и ОПТИМА-WorkFlow.

С моей точки зрения, это предоставляет пользователям этих продуктов неоспоримые технические преимущества.

Ольга Дергунова,
Генеральный директор представительства
Microsoft в России

MERISEL



Мы признательны фирме «Оптимма» за то, что из многих кандидатов на роль дистрибутора она, после тщательного анализа, остановила свой выбор на нашей компании, а наш давний и надежный партнер компания Microsoft этот выбор одобрила.

Сегодняшний альянс с фирмой «Оптимма» полностью соответствует нашему пониманию дистрибуции. Мы рассчитываем на интерес наших дилеров к новому продукту и надеемся, что сможем найти и новых партнеров.

Михаил Краснов
Президент компании Merisel CIS

Заключение

Название пресс-релиза следовало бы расширить, добавив еще один WIN – огромный выигрыш клиента. Участники проекта очень на это надеются. Они также надеются, что за этим совместным проектом последуют и другие.

По-видимому, этот проект можно рассматривать как свидетельство роста маркетинговой культуры российских компьютерных фирм.

За дополнительной информацией обращаться:

«Оптима»:	263-99-46 — Владимир Егоров, Михаил Васильцов
«Майкрософт»:	967-85-85 — Ольга Островская
Merisel CIS:	705-92-02 — Марина Никитина, Алексей Терентьев

Поддержка

Горячая линия – **263-99-76**;

Web-сайт – **www.optima.ru**.

Сайт имеет секции FAQ и DownLoad.